



Vela Solaris AG

Providing Software Solutions for the Renewable Energy Sector

SwissnexDay 09

Simon Geisshüsler,
Winterthur, December 2009

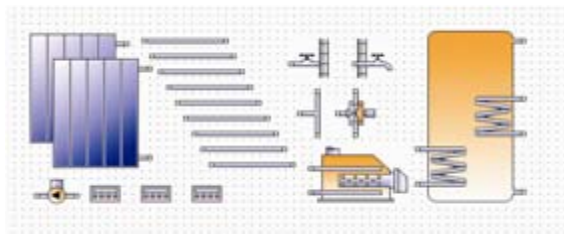
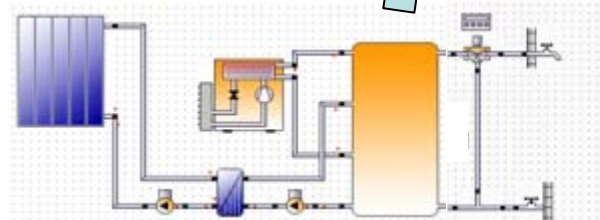
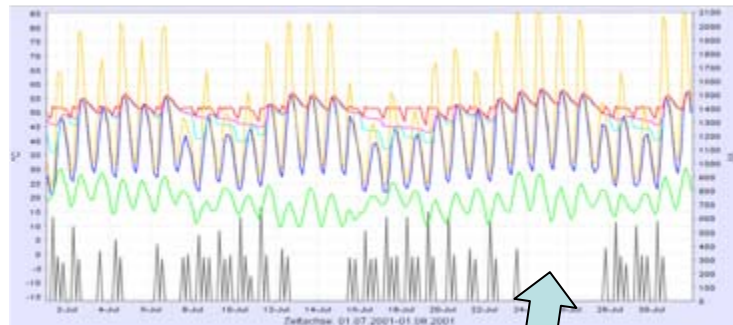


Added value for planners

- Better systems → money savings
- Efficient work → time savings
- Installers use it as a marketing tool
- Certificates for subsidies

Competitive advantage

- Database → channel for manufacturers
- Flexibility (important for retrofit!)
- All renewables in one tool
- Better prepared for world-wide sales





Meilensteine I

- Erfolgreicher Firmenstart
- Solide Finanzierung (Glück mit dem Timing)
- Aufbau des Teams
 - Inzwischen 15 Personen intern + 10 enge Partner
 - Umzug nach Winterthur, neue Organisationsstrukturen
 - USA Markteintritt
- Vela Solaris wurde mit dem *KTI-Startup Label* ausgezeichnet. Dadurch profitiert Vela Solaris von Beratung/Büroräumlichkeiten in USA und bekommt Unterstützung in KTI-Projektanträgen